World of NEWS -
Sales Manager B2B & Partnerships (w/m/d)
NEWS PRINT . NEWS DIGITAL . NEWS LIVE .

NEWS steht für Menschen, die Österreich prägen. Für relevante Geschichten, starke Persönlichkeiten und Begegnungen, die etwas bewegen. Dafür suchen wir eine Sales-Persönlichkeit mit Ideen, Eigeninitiative und Abschlussstärke. Du verstehst, was Kunden erreichen wollen, entwickelst überzeugende Angebote und machst daraus erfolgreiches Geschäft.

Dienstbeginn: ab sofort | **Vollzeit** | **Dienstort:** Wien

DEINE AUFGABEN: BEZIEHUNGEN AUFBAUEN. GESCHÄFT ENTWICKELN

- **Du gewinnst neue B2B-Kunden und Partner.** Du identifizierst Potenziale, sprichst Unternehmen und Agenturen aktiv an und führst Gespräche bis zum Abschluss.
- **Du entwickelst bestehende Kunden weiter.** Du erkennst neue Kommunikationsaufgaben und baust langfristige Partnerschaften auf.
- **Du denkst in Lösungen.** Du kombinierst Themenpartnerschaften, Content-Kooperationen, digitale Angebote und Live-Formate zu passenden Konzepten.
- **Du übernimmst Verantwortung für dein Geschäft.** Du kalkulierst Angebote, verhandelst Konditionen und verfolgst deine Projekte konsequent nach.
- **Du arbeitest verbindlich im Team.** Mit Sales, Redaktion und Umsetzung sorgst du für klare Briefings und eine professionelle Durchführung.
- **Du behältst deine Ziele im Blick.** Du pflegst deine Kundenpipeline und lieferst einen verlässlichen Umsatz-Forecast.

WAS DU MITBRINGST

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Sales, idealerweise in Medien, Digital, Marketing, bei einer Agentur oder im Partnerschaftsgeschäft.
- Nachweisbare Erfolge in der Neukundengewinnung und im Abschluss.
- Interesse an Wirtschaft, Medien und den Menschen, die Österreich prägen.
- Verständnis für digitale Kommunikation und die Fähigkeit, unterschiedliche Angebote sinnvoll zu verbinden.
- Überzeugende Präsentationen, Verhandlungsgeschick und einen sicheren Umgang mit Zahlen.
- Eigeninitiative und Verbindlichkeit: Du bringst Ideen ein und setzt sie um.
- Freude an persönlichen Begegnungen – bei Kunden, Agenturen und ausgewählten Branchen- und Abendveranstaltungen.

WAS DICH BEI UNS ERWARTET

- **Ein vielseitiges Angebot:** Print, Digital und Live eröffnen dir zahlreiche Möglichkeiten für überzeugende Kundenlösungen.
- **Gestaltungsspielraum mit Verantwortung:** Eigene Kunden, eigene Ideen und klare Ziele.
- **Ein relevantes Netzwerk:** Zugang zu Persönlichkeiten und Unternehmen aus Wirtschaft, Medien, Kultur und Gesellschaft.
- **Fachliche und persönliche Weiterentwicklung:** Interne und externe Weiterbildungsmöglichkeiten.
- **Ein leistungsorientiertes Gehaltspaket:** Rund 63.000 Euro brutto jährlich, bestehend aus Fixum und variabler Vergütung. Eine Überzahlung ist abhängig von Erfahrung und Qualifikation möglich.

Zeig uns, was du bewegen kannst ! Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen / Bianca Perdula Recruiting & Personalentwicklung

Jetzt bewerben