

Sales Lead mit Partnerschaftsfokus, Abschlussstärke und Wachstumsmindset (w/m/d)

Wir suchen für unsere Tochtergesellschaft, den Brutkasten Media GmbH, eine vertriebsstarke Persönlichkeit mit wirtschaftlichem Denken, unternehmerischem Mindset und Kundenfokus. Du liebst Sales, bist strategisch stark und im Plrch überzeugend vom ersten Gespräch bis zum Closing.

Dienstbeginn: ab sofort, Vollzeit / Dienstort: Im Herzen von Wiens Innenstadt

DEINE AUFGABEN

- Eigenständige Gewinnung neuer Corporate-Partner – von Erstansprache bis Vertragsabschluss
- Strategische Weiterentwicklung von Bestandskund:innen mit Fokus auf messbaren Mehrwert
- Verkauf von integrierten Lösungen (Content, Formate, Events, Community, Reichweite)
- Aufbau und Pflege einer belastbaren Sales-Pipeline inkl. CRM, Forecasting und klarer Next Steps
- Übersetzung von Kundenbedürfnissen in strukturierte Angebote, Narrative und überzeugende Präsentationen
- Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsführung sowie Sparring auf Augenhöhe
- Je nach Seniorität) Aufbau und Strukturierung eines skalierbaren Sales-Setups bzw. kleinen Teams

DEIN PROFIL

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Sales, Partnerships oder Key Account Management (Medien, Agentur, SaaS, Consulting oder vergleichbares Umfeld)
- Stark in Discovery, Stakeholder-Management, Pitching und Closing
- Fähigkeit, komplexe Angebote verständlich in klaren Kundennutzen zu übersetzen
- Strukturierte Arbeitsweise (CRM, Pipeline-Logik, Follow-up-Rhythmus) kombiniert mit Energie und Tempo
- Verhandlungssicheres Deutsch, gutes Englisch

DAS BIETEN WIR DIR

- Eine klar definierte Schlüsselrolle mit echter Gestaltungsmacht
- Direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und kurze Entscheidungswege
- Zugang zu einem einzigartigen Netzwerk aus Corporates, Startups, Investor:innen und Innovationstreiber:innen
- Sehr abwechslungsreiche Projekte rund um Content, Community, Events und strategische Partnerschaften
- Flexible Arbeitsweise (Hybrid) und modernes Setup
- Jahresgehalt von € 60.000,-- brutto, bestehend aus Fixum plus leistungsorientiertem variablen Anteil (transparent, fair, mit Upside)

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann bewirb dich jetzt online!

Wir freuen uns auf deine Bewerbung! Bianca Perdula / Recruiting & Personalentwicklung

[Jetzt bewerben](#)